



## **1 / H/F Ingénieur topographe chargé d'affaires ( SUD RHONE ALPES )**

Vous connaissez les solutions topographiques et l'environnement scanning 3D .

Vous souhaitez partager vos compétences actuelles et futures auprès des Géomètres, Bureaux d'Études, Bureaux d'Ingénierie, et Entreprises de Construction.

Vous souhaitez intégrer une entreprise dont les fondamentaux sont :

- Innovation technologique
- Qualité et satisfaction client
- Bienveillance et Great place to work

Rejoignez le Groupe GEOMESURE qui vous accompagnera et fera de vous un expert auprès de ses clients et de ses collaborateurs après une formation interne.

### **L'entreprise :**

GEOMESURE est une PME en très forte croissance qui distribue des produits d'expertise géospatiale (scanner 3D, stations totales, GNSS, drones, ...) pour une variété de clients (géomètres, bureaux d'études, entreprises de TP...) en France. <https://www.geomesure.fr/qui-sommes-nous/>

L'entreprise porteuse de fortes valeurs humaines (plus de 45 personnes et 15 Millions de CA) engage un nouveau plan stratégique orienté vers la croissance, la satisfaction client , l'innovation et la qualité de vie au travail . C'est dans ce contexte que GEOMESURE recrute un Ingénieur chargé d'affaires en topographie et lasergrammétrie dans la région Sud- Rhône Alpes.

### **Le poste :**

Rattaché à notre Responsable commercial, et à notre siège social de Montpellier, vous aurez comme principales missions :

- Accroître les ventes de solutions topographiques et de scanning 3D à forte valeur ajoutée en développant un portefeuille de clients existants (cabinet de géomètres experts , entreprise TP) mais également en prospectant de nouveaux comptes sur la zone.
- Détecter et analyser les besoins techniques , les différentes attentes de ses clients, les conseiller et les fidéliser en leur proposant des solutions techniques cohérentes.
- Organiser des démonstrations techniques et faire les mises en service de premier niveau.
- Assurer la gestion de la relation client et le suivi commercial en binôme avec son commercial sédentaire.
- Participer aux congrès, salons , assemblées générales de la profession.
- Participer aux formations techniques régulières afin d'être toujours à la pointe de la technologie de notre secteur.
- Participer aux réunions commerciales hebdomadaires et trimestrielles .

**Le profil** : De formation ingénieur topographe (ESGT, ESTP, INSA ) ou au minimum BTS topographe géomètre et fort d'une expérience probante de plus de 5 ans idéalement dans un cabinet de géomètre , vous maitrisez les matériels topographiques et les logiciels métiers .Une connaissance de l'univers 3D serait fortement appréciée . Votre niveau d'anglais vous permet d'échanger à l'écrit et à l'oral. Autonome, rigoureux, vous possédez un bon relationnel et vous démontrez une forte capacité à convaincre et à s'adapter

**Divers :**

Type de contrat : CDI, temps plein, statut **cadre** .

Salaire : + ou – 50K Euros annuel ( fixe et variable inclus ) selon profil .

Véhicule de fonction. (5 places) , ordinateur , téléphone portable , mutuelle gratuite , RTT ( entre 12 et 14 jours annuel ) , télétravail.

Poste itinérant. L'administratif sera effectué soit dans notre agence de Montpellier soit en télétravail au choix.

Résidence souhaitée Grenoble et ses environs

Déplacements à prévoir / environ 8 départements par secteur , peu d'Hotels .

Envoyer CV et lettre de motivation à [sandrine@geomesure.fr](mailto:sandrine@geomesure.fr).